



GORENJE BEOGRAD D.O.O.

TRAŽI

Komerijalni predstavnik u Gorenju svakodnevno je u kontaktu sa svojim kupcima, pa zato treba da bude **komunikativan, vedar, istrajan, entuzijasta, spreman da uči**. Vrlo je važno da ume da sluša sagovornika, jer je to preduslov dobre komunikacije, a bez nje se ovaj posao ne može dobro obavljati. Samo tako će moći da otkrije potrebe kupca, a zatim i da predloži proizvode koje će ih na najbolji način zadovoljiti.

Njegov **konkretni zadatak** je uspešna prodaja Gorenje proizvoda trgovačkim lancima, me-

gamarketima, maloprodajama. Mora da zna da zainteresuje svog kupca za svaki Gorenje proizvod i da stručno i ljubazno odgovori na sva njegova pitanja. Da bi na najbolji način predstavio proizvode koje prodaje, a pažnju kupaca usmerio na njihove prednosti, neophodno je da poseduje i znanje i kreativnost.

Od komerijalnog predstavnika se očekuje konstantno zalaganje za povećanje prodaje Gorenje proizvoda i očuvanje ugleda svoje firme.

ŠTA JOŠ TRAŽI OVO RADNO MESTO?

- * Minimalno VI stepen stručne spreml
- * Minimalno 3 godine radnog iskustva u prodaji
- * Osnovno znanje i upotreba Office paketa
- * Poznavanje srpske gramatike
- * Posedovanje vozačke dozvole B kategorije

KOMERCIJALNI PREDSTAVNIK.

INFO: Prijavu na srpskom jeziku, latiničnim pismom, pošaljite na: **konkurs@gorenje.rs** Molimo vas da vaša prijava ne bude preopširna, već da odgovorite na konkretna pitanja i sažeto navedete informacije, koje će vas okarakterisati na najbolji način. Mejlom ćemo kontaktirati samo kandidate koji su ušli u uži izbor. **Rok za prijave: 18. januar.**