



DELTA GENERALI
Osiguranje

Izgradite svoju karijeru snagom krlatog lava

Delta Generali Osiguranje je lider u oblasti životnog osiguranja i jedna od vodećih kompanija na domaćem tržištu, koja se više od 12 godina bavi svim vrstama životnog i neživotnog osiguranja. Kompanija od osnivanja beleži kvalitetan i stabilan razvoj i danas je, pored životnog, tržišni lider u privatnom zdravstvenom i međunarodnom putnom osiguranju. Sa široko rasprostranjenom prodajnom mrežom u preko 50 gradova i na više od hiljadu prodajnih mesta, kompanija zapošljava 1.800 ljudi.

Delta Generali Osiguranje deo je Generali grupe, jedne od najvećih grupacija na svetskom osiguravajućem i finansijskom tržištu. Sa tradicijom dugom 180 godina, usmerena ka snažnom međunarodnom prodoru, Generali grupa posluje u više od 60 zemalja sveta, ima oko sedamdeset miliona klijenata i zapošljava preko 85.000 ljudi.

Delta Generali Osiguranje je osnivač Delta Generali dobrovoljnog penzijskog fonda – prvog u Srbiji, Delta Generali Reosiguranja, Doma zdravlja Jedro i kompanija za životno i neživotno osiguranje u Crnoj Gori.

Velika kompanija, još veće mogućnosti

- Upravljanje sopstvenom karijerom – jasno definisani targeti za napredovanje
- Individualni plan razvoja – usavršavanje kroz program obuke u Delta Generali Akademiji
- Atmosfera i okruženje koji promovišu timski duh i dobre odnose među kolegama
- Internacionalna priznanja i članstvo u Gold klubu – šansa za učestvovanje u prodajnim takmičenjima na nivou Generali grupe

Tražimo:

MENTORE I MENADŽERE ZA PRODAJU OSIGURANJA ŽIVOTA

u Novom Sadu

Vaš posao bi podrazumevao:

- prodaju proizvoda životnih osiguranja;
- ostvarivanje individualnih prodajnih planova;
- formiranje sopstvenog prodajnog tima;
- učešće u procesu regrutacije i selekcije novih saradnika;
- obuku saradnika i pružanje pomoći prodajnom timu;
- planiranje, organizaciju, kontrolu i koordinaciju aktivnosti prodajnog tima;
- evidentiranje prispelih ponuda, kontrolu podataka i prosljeđivanje dokumentacije u centralu;
- praćenje značajnih društvenih aktivnosti i učestvovanje u njima;
- stvaranje dobrih poslovnih odnosa sa uglednim ljudima u regionu.

Vi ste naš idealan kandidat ako:

- imate relevantno iskustvo u prodaji životnih osiguranja (minimum 1 godinu) i značajne rezultate (konstantno ostvarenje i prebačaj planova, rast portfelja i redovnu naplatu);
- imate iskustva u formiranju i vođenju tima saradnika;
- imate rasprostranjenu mrežu kontakata;
- uživate u prodaji, pregovaranju, radu sa ljudima i pritom ste:
 - ambiciozni i motivisani da i dalje postizete izvanredne rezultate;
 - uporni, istrajni i rešeni da dostignete visoke menadžerske pozicije;
 - otvoreni za izazove, uvek spremni da napravite korak napred;
 - inovativni, spremni da plasirate svoje ideje i sposobni da ih oživite;
 - društveni, komunikativni, vedrog duha, sa pozitivnim stavom prema kolegama i klijentima.

Ako se prepoznajete u našem oglasu, pozivamo vas da **do 17. februara 2012. godine** pošaljete svoju radnu biografiju (CV) sa napomenom za koju poziciju konkurišete, elektronski na: hrselekcija@deltagenerali.rs, ili poštom na adresu: Delta Generali Osiguranje, Direkcija za ljudske resurse i organizaciju, Vladimira Popovića 8, 11070 Novi Beograd.

Kontaktiraćemo samo kandidate koji uđu u užu izbor i za njih će biti organizovano testiranje.

Prijavlivanjem na konkurs dajete saglasnost da vaši lični podaci budu korišćeni u svrhu regrutacije i selekcije za otvorena radna mesta u Delta Generali Osiguranju a.d.o. Beograd. Svi podaci koje budemo obrađivali biće poverljivi i neće biti dostupni trećim licima.