



DELTA GENERALI
Osiguranje

Izgradite svoju karijeru snagom kraljevskog lava

Delta Generali Osiguranje je lider u oblasti životnog osiguranja i jedna od vodećih kompanija na domaćem tržištu, koja se više od 12 godina bavi svim vrstama životnog i neživotnog osiguranja. Kompanija od osnivanja beleži kvalitetan i stabilan razvoj i danas je, pored životnog, tržišni lider u privatnom zdravstvenom i međunarodnom putnom osiguranju. Sa široko rasprostranjenom prodajnom mrežom u preko 50 gradova i na više od hiljadu prodajnih mesta, kompanija zapošljava 1.800 ljudi.

Delta Generali Osiguranje deo je Generali grupe, jedne od najvećih grupacija na svetskom osiguravajućem i finansijskom tržištu. Sa tradicijom dugom 180 godina, usmerena ka snažnom međunarodnom prodoru, Generali grupa posluje u više od 60 zemalja sveta, ima oko sedamdeset miliona klijenata i zapošljava preko 85.000 ljudi.

Delta Generali Osiguranje je osnivač Delta Generali dobrovoljnog penzijskog fonda – prvog u Srbiji, Delta Generali Reosiguranja, Doma zdravlja Jedro i kompanija za životno i neživotno osiguranje u Crnoj Gori.

Velika kompanija, još veće mogućnosti

- Individualni plan razvoja – usavršavanje kroz internu i eksternu obuku
- Internacionalna saradnja i šansa za nastavak karijere u nekoj od zemalja članica grupe
- Atmosfera i okruženje koji promovišu timski duh i dobre odnose među kolegama

Postanite naš:

KONSULTANT ZA DOBROVOLJNI
PENZIJSKI FOND I ZDRAVSTVENO OSIGURANJE
u gradovima Šabac i Smederevo

Vaš posao bi podrazumevao:

- istraživanje tržišta i konkurencije u oblasti dobrovoljnog penzijskog fonda i zdravstvenog osiguranja;
- planiranje i realizaciju prodaje proizvoda dobrovoljnog penzijskog fonda prema usvojenom planu prodaje;
- planiranje i realizaciju prodaje proizvoda dobrovoljnog zdravstvenog osiguranja prema usvojenom planu prodaje;
- predlaganje načina razvoja prodaje dobrovoljnog penzijskog fonda i zdravstvenog osiguranja;
- kontaktiranje klijenata, zakazivanje i obavljanje prodajnih razgovora;
- prikupljanje potrebne dokumentacije za zaključivanje ugovora o dobrovoljnom penzijskom fondu i zdravstvenom osiguranju;
- praćenje promena u toku osiguranja i naplate po prodatim polisama;
- obaveštavanje klijenata o isteku osiguranja i obnovi polisa;
- izveštavanje o rezultatima rada i stanju na tržištu zdravstvenog osiguranja i dobrovoljnih penzijskih fondova.

Vi ste naš idealan kandidat ako ste:

- ambiciozni i motivisani da učite i postizete izvanredne rezultate;
- otvoreni za izazove, uvek spremni da napravite korak napred;
- maštoviti i kreativni, spremni da plasirate svoje ideje i sposobni da ih oživite;
- fleksibilni sa novim ljudima i u primeni novih metodologija;
- društveni, komunikativni, vedrog duha, sa pozitivnim stavom prema kolegama i klijentima;
- uživate u prodaji i pregovaranju i pored toga;
- imate završenu srednju školu ili fakultet i relevantno radno iskustvo (2 godine na poslovima prodaje, poželjno u oblasti osiguranja);
- aktivno koristite računar (MS Windows, MS Office, Internet);
- odlično se služite engleskim jezikom (konverzijski nivo).

Ako se prepoznajete u našem oglasu, pozivamo vas da **do 05. marta 2012. godine** pošaljete svoju radnu biografiju (CV) sa napomenom za koju poziciju konkurišete, elektronski na: hrselekcija@deltagenerali.rs, ili poštom na adresu: Delta Generali Osiguranje, Direkcija za ljudske resurse i organizaciju, Vladimira Popovića 8, 11070 Novi Beograd.

Kontaktiraćemo samo kandidate koji uđu u uži izbor i za njih će biti organizovano testiranje.

Prijavlivanjem na konkurs dajete saglasnost da vaši lični podaci budu korišćeni u svrhu regrutacije i selekcije za otvorena radna mesta u Delta Generali Osiguranju a.d.o. Beograd. Svi podaci koje budemo obrađivali biće poverljivi i neće biti dostupni trećim licima.