



GORENJE BEOGRAD D.O.O.

TRAŽI

Pospesivač prodaje u objektima maloprodajnih lanaca u kojima Gorenje prodaje svoju robu je svakodnevno u kontaktu sa kupcima, pa zbog toga treba da bude **komunikativan, vedar, istrajan, entuzijasta, spreman da uči**. Vrlo je važno da ume da sluša sagovornika, jer je to preduslov dobre komunikacije, a bez nje se ovaj posao ne može dobro obavljati. Samo tako će moći da otkrije potrebe kupaca a zatim i da predloži proizvode koji će na najbolji način zadovoljiti njihove potrebe.

Njegov konkretan zadatak je **uspešna prodaja Gorenje proizvoda**. Potrebno je da stručno i ljubazno odgovori na pitanja kupaca i za te proizvode ih zainteresuje. Da bi ih na najbolji način predstavio a pažnju kupaca usmerio na njihove prednosti, neophodno je da poseduje i znanje i kreativnost. Od pospešivača prodaje očekuje se konstantno zalaganje za povećanje prodaje Gorenje proizvoda i očuvanje ugleda firme koju predstavlja.

ŠTA JOŠ TRAŽI OVO RADNO MESTO?

- * Minimalno IV stepen stručne spreme
- * Minimalno 3 godine radnog iskustva u prodaji
- * Osnovno znanje i upotreba Office paketa
- * Poznavanje srpske gramatike
- * Posedovanje vozačke dozvole B kategorije

POSPEŠIVAČ PRODAJE U MALOPRODAJNIM OBJEKTIMA za program velikih ili malih kućnih aparata gorenje

INFO: Prijavu na srpskom jeziku, latiničnim pismom, pošaljite na: **konkurs@gorenje.rs**. Molimo vas da vaša prijava ne bude preopširna, već da odgovorite na konkretna pitanja i sažeto navedete informacije, koje će vas okarakterisati na najbolji način. Mejlom ćemo kontaktirati samo kandidate koji su ušli u uži izbor. **Rok za prijave: 20. mart.**