



Predstavnik projektne prodaje

Radno mesto u Beogradu

Tarkett je svetski lider u kreiranju inovativnih rešenja za podne obloge i sportske terene. U Srbiji, Tarkett uspešno posluje od 2002. godine, odnosno od momenta udruživanja sa domaćom kompanijom Sintelon.

Na tržištu Istočne Evrope kompanija Tarkett je od 2003. godine prisutna kroz sopstvenu marketing i prodajnu organizaciju Tarkett SEE (Tarkett South Eastern Europe) sa sedištem u Bačkoj Palanci. Tarkett SEE predstavlja prodajnu organizaciju koja funkcioniše u okviru Tarkett Grupe .

Kako bismo ojačali naš prodajni tim, otvorili smo konkurs za radno mesto [Predstavnik projektne prodaje](#).

Glavni zadaci:

Vrši projektnu prodaju u delu stambenih i stambeno-poslovnih zgrada, radi sa specijalizovanim kupcima za parket i laminat, prezentuje proizvode kupcima, arhitektama, investitorima, redovno prati tržište i izveštava o rezultatima prodaje.

Uslovi:

Visoka stručna sprema, poželjno obrazovanje iz oblasti dizajna enterijera, arhitektonski ili ekonomski fakultet, napredni nivo poznavanja engleskog jezika, poznavanje rada na računaru, poželjno radno iskustvo na istim ili sličnim poslovima, vozačka dozvola B kategorije, fleksibilnost i spremnost na česta putovanja.

Da biste se prijavili, potrebno je da pošaljete vašu biografiju sa fotografijom i propratnim pismom do 30. maja 2012. na adresu hr.bdu@tarkett.com

Biće kontaktirani kandidati koji uđu u uži izbor.